

## Mehr Überzeugungskraft - Wirkung, Auftreten, Gesprächsführung

### Inhalte und Ziele:

Lernen Sie in diesem Seminar, wie Sie Ihr Anliegen überzeugend „rüberbringen“ und damit Ihr Ziel erreichen, ohne den Gesprächspartner zu „überfahren“.

In diesem Seminar lernen Sie

- wie Sie sich inhaltlich wie emotional auf ein (schwieriges) Gespräch vorbereiten, um dessen Ausgang positiv zu beeinflussen,
- wie Sie die „Beziehung“ zum Gesprächspartner verbessern können,
- was Sie tun können, um Ihren „Auftritt“ und den Eindruck, den Sie hinterlassen, positiv gestalten können – und dabei authentisch bleiben.

Finden Sie Antworten auf die Fragen

- wie Sie das Gespräch steuern, um Ihr Ziel zu erreichen. Dazu üben Sie, hilfreiche Kommunikationstechniken anzuwenden.
- was Sie tun können, wenn das Gespräch unsachlich und emotional wird.
- an welchen „Stellschrauben“ Sie drehen können, um Ihr (Kommunikations-)verhalten zu verändern.

Reflektieren Sie Ihr Auftreten, Ihre Körpersprache und die damit (bewusst oder unbewusst) erreichte Wirkung.

### Organisatorisches:

Zielgruppe:	Fach- und Führungskräfte, die ihre Überzeugungskraft verbessern und Ihr Auftreten reflektieren möchten.
Datum:	Siehe <a href="http://www.angela-berger-coaching.de">www.angela-berger-coaching.de</a> , <a href="http://www.seminarmarkt.de">www.seminarmarkt.de</a> oder <a href="http://www.wis.ihk.de">www.wis.ihk.de</a>
Dauer:	Präsenz: ein Tag
Trainer:	Angela Berger, Training & Coaching
Seminarort:	Wird noch bekannt gegeben, vorauss. Raum Stuttgart
Teilnehmerpreis (netto):	355,00 Euro Seminargebühr (incl. Unterlagen u. Teilnahmebescheinigung), zzgl. Kosten für die Tagungspauschale
Anmeldeschluss:	14 Tage vor Termin
Maximale Teilnehmerzahl:	8 Personen